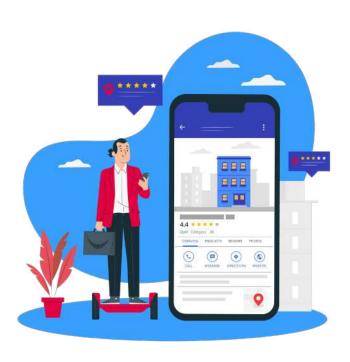
## WEBINAIRE

AMELIORER LA VISIBILITE DE VOS CLUBS SUR LE WEB





## **Sommaire**

#### I- Prendre en main votre fiche

- Le parcours
- Demande « Administration »

#### II- Les 3 éléments des fiches Google

- Comprendre
- Apprendre
- Analyser

#### **III- Questions**

- Etat des lieux des fiches club
- Liens et ressources

# Comment accéder à votre fiche?

## LE PARCOURS





## Un autre utilisateur gère peut-être cette fiche d'établissement

TAULIGNAN TENNIS CLUB est actuellement géré par ff...@gmail.com.

Si cette adresse e-mail vous appartient, changez de compte ou suivez le guide de récupération de compte si vous n'y avez plus accès.

Vous pouvez aussi envoyer une demande d'accès à l'administrateur actuel de cet établissement sur Google.

Pour en savoir plus sur la façon dont nous obtenons et utilisons les informations dans les fiches locales, cliquez here

Demander l'accès

2

Une nouvelle fenêtre s'ouvre : cliquez sur « demander l'accès ».

1

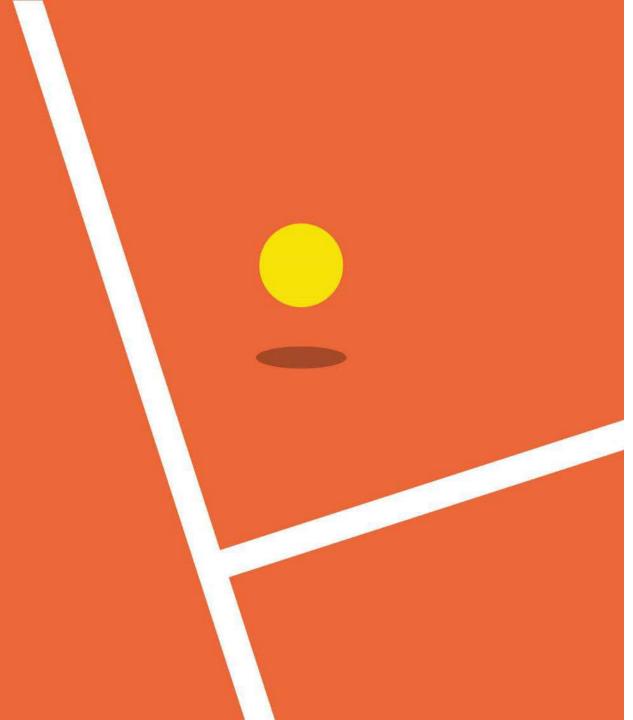
Cliquez sur « Vous êtes le propriétaire de cet établissement ? ».

### LE PARCOURS

#### Demande envoyée Sélectionnez le niveau d'accès\* Demander un accès pour gérer cet établissement Vous avez demandé à gérer TAULIGNAN TENNIS CLUB. TAULIGNAN TENNIS CLUB appartient à ff...@gmail.com Gestion Si le propriétaire de cette fiche d'établissement n'a pas répondu à votre demande d'ici le 29 mars 2024, il vous sera peut-être possible Quel niveau d'accès souhaitez-vous obtenir? (?) Propriété d'en obtenir l'accès. Vous pouvez toujours suggérer une modification pour cette fiche Sélectionnez le niveau d'accès\* d'établissement. Vous avez un autre compte Google ? Si vous avez déjà géré cette Quel est votre lien avec l'établissement ? Quel est votre lien avec l'établissement ? fiche d'établissement sur Google, connectez-vous à vos autres comptes pour voir si vous avez accès à cette fiche. Relation\* Relation\* Propriétaire OK Mascha Dupuis Propriétaire Votre numéro de téléphone\* Employé Sélectionnez ensuite votre lien avec Autoriser le propriétaire de cette fiche d'établissement à consulter mes informations publiques et mon adresse e-mail Agence l'entreprise dans « relation ». (mdupuis@fft.fr) En demandant un accès, vous acceptez les Conditions d'utilisation supplémentaires des fiches d'établissement Google et les Règles de confidentialité. Ensuite, envoyez votre demande qui sera Annuler traitée dans les plus brefs délais. Sélectionnez ensuite le niveau d'accès « Gestion » afin

d'effectuer une demande en tant qu' « Administrateur ».

## COMPRENDRE



## **Focus Vitrine Digitale**

La vitrine digitale booste la visibilité en ligne des clubs via divers leviers :

- Bon référencement
- Contenus de qualité
- Offre de service en ligne
- Présence sur les réseaux sociaux

Les **utilisateurs** sont la cible de la Vitrine Digitale

#### Les piliers de la vitrine digitale :

**Ten'up** : cœur de la vitrine digitale pour fédérer les utilisateurs/pratiquants

**Google My Business** : trouver très rapidement les informations des clubs, passerelle vers Ten'up

**Réseaux sociaux** : capter l'attention des utilisateurs/pratiquants de manière différente et partager plus d'informations

**CMS**: Site interne du club en complément des trois autres piliers pour du contenu diversifié

## Google My Business, de quoi s'agit-il?



1

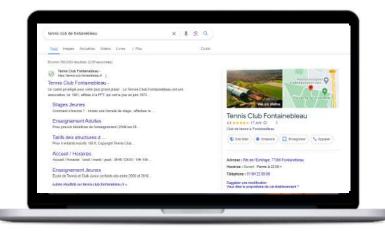
Google My Business est un outil gratuit qui met en avant votre club sur **Google** avec une « **fiche** » visible dans les recherches et sur Google Maps, permettant ainsi une meilleure visibilité et gestion de la **présence digitale** du club.

2

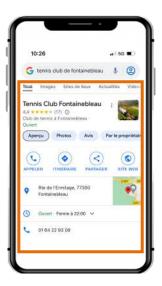
L'outil GMB vous permet de de répondre aux avis des clients et vous informe des usages des utilisateurs en mesurant et en analysant la manière dont les internautes vous recherchent sur Google.



La « fiche » est composée du nom du votre club, de l'emplacement, des horaires d'ouvertures, des coordonnées, du site internet, des photos et des offres.







## La force de frappe de Google

91%

De part de marché de Google en France en 2023

85%

Des Français ont ainsi réalisé au moins une recherche sur Google

45,2

Millions d'utilisateurs français se connectent chaque jour à Google



## La force de frappe de Google



#### Comment se comporte l'utilisateur lors d'une recherche?

Une technique appelée « **Eye-tracking** » permettant d'analyser où et comment les yeux des utilisateurs se posent sur la page.







## Les avantages d'une fiche GMB



#### Visibilité

**Attirer l'attention** des utilisations en étant disponible à partir d'une recherche sur Google

Bénéficier d'un **meilleur référencement local**.

#### Crédibilité

Être présent sur Google avec les **principales informations** de votre club est un atout pour son développement.

#### Interactivité

Interagir sur votre fiche avec les internautes pour **répondre aux avis.** 

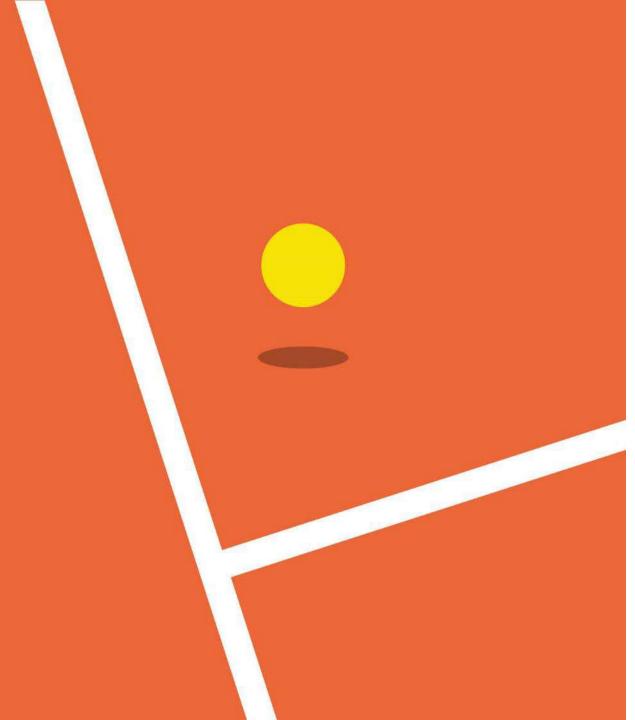
Les notes et les commentaires des utilisateurs vont pouvoir **booster les venues** dans le club.

#### Joignabilité

Afficher les coordonnées téléphoniques & email afin **d'être contacté par les pratiquants.** 

Intégrer les données de localisation pour accéder via Google Maps à l'itinéraire pour se rendre dans le club.

# APPRENDRE



## Les leviers d'optimisation



#### TENNIS CLUB DE CHALETTE

Rue de la Fonderie 45120 CHALETTE SUR LOING

Accueil

Posts

Infos

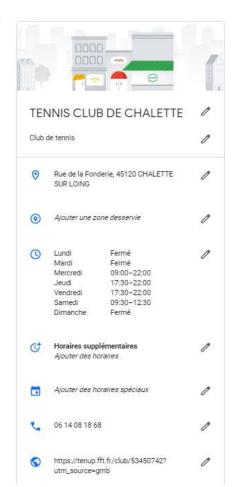
Statistiques

Avis

Messages

Photos

Réservations





#### Ajoutez/Modifiez les informations principales :

- Nom de votre club
- Votre activité\*

Catégorie principale : Club de tennis Catégories supplémentaires : Club de sport

- L'adresse de votre club
- Les horaires d'ouverture
- Le numéro de téléphone public / contact

## Les leviers d'optimisation



#### Types de photo

**Photo de couverture** : la plus importante pour mettre en valeur le club, celle-ci apparaît en premier



Photo de profil : il s'agit d'une vignette qui apparaît lorsque vous téléchargez de nouvelles photos, vidéos ou commentez les réponses des utilisateurs



Photo intérieur & extérieur : mettre en valeur les équipements de votre club en mettant des images soignées de votre infrastructure



## La gestion des avis



94%	Des consommateurs déclarent qu'une mauvaise critique les a convaincus <b>d'éviter</b> une entreprise.
0/	

Des clients s'attendent à ce que les entreprises répondent aux avis négatifs dans un **délai** d'une semaine. 1 sur 3 a un délai plus court de 3 jours ou moins.

63% Disent qu'au moins une entreprise qu'ils ont examinée n'a même jamais répondu.

45%70% Des consommateurs déclarent qu'ils sont plus susceptibles de visiter une entreprise si elle répond aux avis négatifs.

Admettent utiliser des **filtres de notation** lors de la recherche d'entreprises dont les notes sont supérieures ou égal à 4.

## La gestion des avis



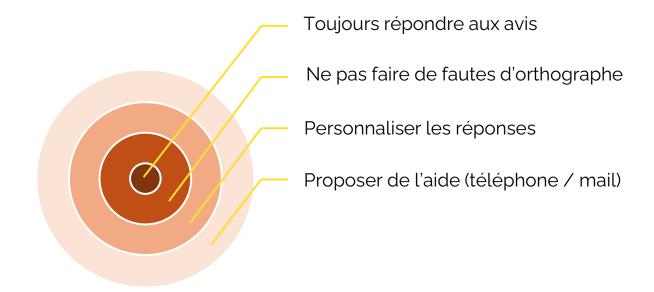
## CLUB TENNIS ENTREPRISE

Centre National d'Entrainement 4 place de la Porte Molitor 75013 PARIS

- Accueil
- Posts
- ☐ Infos
- II. Statistiques
- Avis
- Messages
- Photos
- Réservations
- Produits

Dans la barre de menu de gauche, vous trouverez l'onglet « avis »

- Répondre aux avis des internautes sur la fiche Google My Business : qu'il s'agisse d'un avis négatif ou positif → image de votre club préservée en apportant une réponse aux pratiquants.
- Un moyen pour **encourager** les futurs utilisateurs à laisser un avis en montrant l'intérêt que vous portez aux retours de votre communauté.



## La gestion des avis

#### Introduction:

- Bonjour / Bonsoir
- Prénom de la personne (visible sur son profil)

#### Corps du message :

- Apporter des informations ou des précisions supplémentaires à la question de l'utilisateur afin de montrer que sa demande a été entendue
- Proposer une solution par l'envoi d'un lien, si l'information est en ligne ou par la demande d'une prise de contact au sein du club
- Présenter des excuses dans le cas d'un problème que le pratiquant aurait pu rencontrer dans votre structure

#### **Conclusion:**

- Bonne journée / Bonne soirée
- Signature, Prénom du membre de club ou « l'équipe du Tennis Club de XX »





#### Bonjour Sébastien

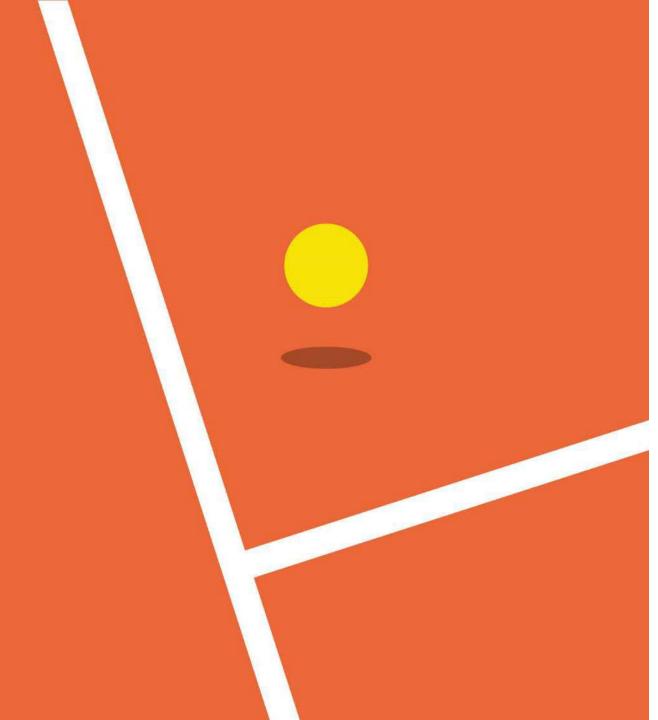
Merci pour votre message, nous sommes heureux d'avoir des retours comme le vôtre. Nous essayons d'instaurer un cadre des plus accueillants pour l'ensemble de nos pratiquants.

Nous vous souhaitons une excellente journée. L'équipe du Tennis Club de Paris



- ✓ Ne pas faire apparaître le nom de la personne pour des règles de confidentialité.
- ✓ Répondre dans un délai de 7 jours aux avis postés sur votre fiche.

# ANALYSER



## Faible fiche







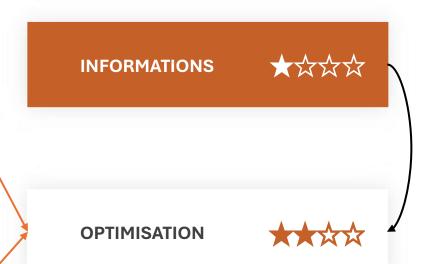
Diffusez vos annonces lorsque des personnes recherchent vos produits ou services

Diffusez des annonces



+ Ajouter des photos de qualités

(la seule photo présente n'indique aucun stade mais juste une route)



#### Forte fiche





Adresse: Rue de la Fonderie, 45120 Châlette-sur-Loing

Vous gérez cette fiche d'établissement

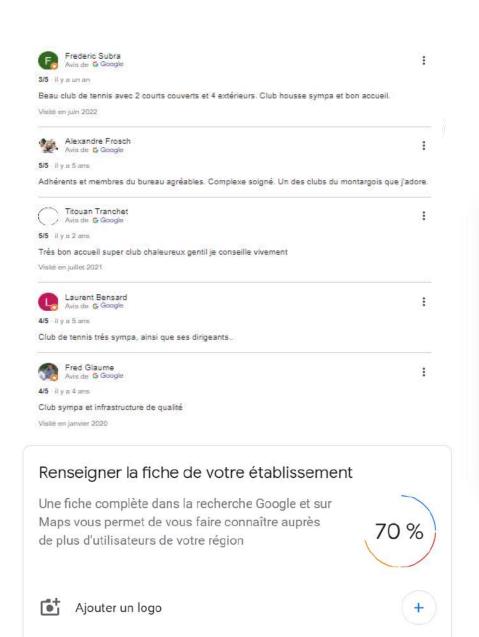
Horaires : Fermé - Ouvre à 09:00 mer. -

Téléphone : 08 14 08 18 88

Modifier les infos







#### **PERSONNALISATION**

Humaniser sa fiche GMB en signant les réponses aux avis, en ajoutant un visuel de profil,

Cela permet aux utilisateurs de conserver l'esprit du club jusque sur Google



## Pour résumer :

1

Faire une demande en tant qu' « Administrateur »

2

Répondre aux avis dans un bref délai

3

Inscrire le plus d'informations précises : leviers d'optimisation

## A vos questions





#### Les ressources complémentaires

En complément de ce webinaire, vous disposez également de plusieurs **ressources** pour comprendre « Comment bien enrichir et développer la qualité de votre fiche GMB ? »

- Les ressources proposées par Google : <a href="https://www.google.com/intl/fr\_fr/business/faq/">https://www.google.com/intl/fr\_fr/business/faq/</a>
- 2. Retrouvez également nos ressources sur le SharePoint de « Google My Business » : https://fft.sharepoint.com/sites/GoogleMyBusiness